

ホームページ、チラシ、リーフレットを作る前に、SEO対策、集客をやる前に必ずやるべき事とは

クライアントの「気づきを引き出す」プロフェッショナルコーチだからわかる

ライバル  
多数の中で

「選ばれるあなた」になる

# 9つの鉄則 セミナー

あなたは以下の様なことで悩んでいませんか?!

- これから開業予定なので実績がない.....
- 開業したばかりで実績が少ない
- これといって特長がないと思っている
- 正直差別化ができない業種だと思うが.....
- ホームページから facebook やブログ、メルマガもやってはいるが....
- 広告をいろいろ打っているがイマイチ反応が弱い
- いつも相見積もりで負けてしまう
- ライバルに価格設定で負けている気がする

## でも大丈夫!!

ちょっと視点を変えるだけで「選ばれるあなた」になる方法が見つかります!!!

- 9つの鉄則を使って、ホームページを変更した途端、「普通会社」がテレビ番組の取材で取り上げられ、大繁盛した理由
- 会ったこともない潜在客が勝手に親近感を感じてしまう理由
- 「普通」は「普通」じゃない...東京オリンピック誘致の秘密
- 弱点を反転させてストロングポイントにする方法とは!?
- 9つの鉄則をさらにパワーアップする方法とは?

当日はあなた自身から引き出す「あなたのストロングポイント」をワークで体感していただきます。

【日時】7月26日(日) 13:30~16:30 (開場 13:15)

【会場】草加市立勤労福祉会館 第2会議室

東武スカイツリーライン 新田駅徒歩7分 無料駐車場有

【定員】先着 20名

【料金】5,000円(税込)

【主催】ひやま行政書士事務所 代表 檜山貴志

〒340-0024 埼玉県草加市谷塚上町 162-15

TEL.090-1469-6982 / FAX.048-924-2964

Mail. t.hiyama@office-hiyama.com

URL <http://www.office-hiyama.com/>



【講師】青木栄明 株式会社プレジャーポケット 代表取締役 国際コーチ連盟 (ICF) 会員  
GCS 認定プロフェッショナルコーチ

新潟県長岡市出身、子供の頃は野球に明け暮れる毎日をおくる。あこがれは王さん、長嶋さん。世の中に「正義の味方」という言葉があふれ、喉が渇いても「水は飲むな」というスポ根が当たり前の時代に育つ。新潟県立長岡高校卒「山本五十六」さんの出来の悪い後輩。明治学院大学法学部卒業、音響機器メーカー山水電気株式会社に入社。秋葉原で電器量販店向けのルートセールスを担当。その後、株式会社ワコールに転職し、新規事業のマーケティングを担当。その後コスモ石油株式会社にてサービスステーションに対するコンサルティングを経験後、現場経験の必要性を感じ、店舗を運営している会社へ転職。事業部責任者としてファミリーレストラン、中古ゴルフショップを立ち上げ、失敗と屈辱の連続の中で店舗繁盛化の極意を修得。FC全国加盟店の中で多店舗展開において注目される存在に育成。顧客満足より、スタッフの成長に喜びを感じた。独立後、プレジャーポケットを設立。広告事業を経て、繁盛店育成コーチとして「コミュニケーション能力の高い店舗育成」で繁盛店創りをサポートしている。著書に「サラリーマン店長が成功するためのパート・アルバイト戦力化マニュアル」がある。